

devos® | Business
School

Curso Formativo en
Coaching Empresarial
y PNL

PRESENTACIÓN

El **Curso Formativo en Coaching Empresarial y PNL** te prepara para afrontar los nuevos retos empresariales que se presentan en el mercado actual aplicando las técnicas necesarias para la consecución de los objetivos corporativos. Aprenderás a aplicar todas las técnicas necesarias para desarrollar el Coaching y las técnicas de PNL más avanzadas, para tener la capacidad de ejercer como líder de equipos profesionales.

A lo largo de la realización de este curso aprenderás las nociones y habilidades de comunicación necesarias para saber reaccionar adecuadamente ante todo tipo de situaciones que puedan presentarse en el mundo ejecutivo y empresarial. Comprenderás también la Programación Neurolingüística (PNL) en las personas, su forma de ver y comprender la realidad, y sacar así el máximo partido a nivel empresarial, profesional y personal.

El **Curso Formativo en Coaching Empresarial y PNL** describe de forma clara y sencilla los aspectos básicos de estas disciplinas, adentrándose a posteriori en las herramientas, las técnicas y los conocimientos esenciales para el desarrollo exitoso de la actividad empresarial.

PLAN DE ESTUDIOS

El programa está estructurado en temas que se pueden cursar en el orden que el alumno prefiera. Para obtener el correspondiente título académico el alumno deberá realizar un Trabajo Final y este deberá ser evaluado positivamente por parte del profesorado.

UNIDAD DIDÁCTICA 1. COACHING EJECUTIVO Y EMPRESARIAL

1.- COACHING. BASES Y FUNDAMENTOS

- 1.1.- DEFINICIÓN DE COACHING
- 1.2.- NECESIDAD DEL COACHING Y PAPEL DEL COACH
- 1.3.- ELEMENTOS A TENER EN CUENTA EN EL COACHING
- 1.4.- EL COACHING Y EL DESARROLLO DE COMPETENCIAS
- 1.5. CAMBIO Y APRENDIZAJE
- 1.6.- OBJETIVOS DEL COACHING
- 1.7.- A QUIÉN VA DIRIGIDO EL COACHING
- 1.8.- PERFIL DEL COACHING: FORMACIÓN Y COMPETENCIAS
- 1.9.- LA NECESIDAD DEL MANAGEMENT ACTUAL Y EL LÍDER COACH

2.- TIPOS DE COACHING Y COACHING EN LAS ORGANIZACIONES

- 2.1.- COACHING INDIVIDUAL
- 2.2.- EL COACHING DE EQUIPOS
- 2.3.- LAS ETAPAS Y MODELOS DE COACHING
- 2.4.- EL CONTRATO TRIANGULAR
- 2.5.- COACHING COMO ESTILO DE LIDERAZGO

3.- EL PROCESO DE COACHING

- 3.1.- EL PROCESO DE COACHING
- 3.2.- PRINCIPIOS INELUDIBLES DEL COACHING
- 3.3.- LAS SESIONES DEL COACHING
- 3.4.- LAS PREGUNTAS PODEROSAS

4.- HERRAMIENTAS PARA EL COACHING

- 4.1.- PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA (PNL)
- 4.2.- ANÁLISIS TRANSACCIONAL (AT)
- 4.3.- PROCESS COMMUNICATION MODEL (PCM)
- 4.4.- ASSESSMENT CENTER Y DEVELOP CENTER
- 4.5.- TEAM DIAGNOSTIC ASSESSMENT
- 4.6.- EVALUACIÓN 360°
- 4.7.- MYERS - BRIGGS TYPE INDICATOR (MBTI)
- 4.8.- INSIGHTS DISCOVERY TEST
- 4.9.- TEAM MANAGEMENT SYSTEM (TMS)
- 4.10. TEST DE BELBIN
- 4.11.- LA RUEDA DE LA VIDA
- 4.12.- LA BRÚJULA DEL FUTURO
- 4.13.- E-COACHING

UNIDAD DIDÁCTICA 2. PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

1.- LA PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

- 1.1.- MEMORIA, EMOCIÓN Y APRENDIZAJE
- 1.2.- ¿QUÉ ES LA PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA?
- 1.3.- ORIGEN, EVOLUCIÓN Y DESARROLLO
- 1.4.- ETIMOLOGÍA: SIGNIFICADO DE "PNL"
- 1.5.- LOS ORÍGENES DE LA PNL
- 1.6.- PERCEPCIÓN Y APRENDIZAJE SEGÚN LA PNL

2.- PRESUPOSICIONES DE LA PNL. FEEDBACK Y OBJETIVOS

- 2.1.- PRESUPOSICIONES Y FUNDAMENTOS DE LA PNL
- 2.2.- FEEDBACK
- 2.3.- OBJETIVOS
- 2.4.- FORMULACIÓN DE OBJETIVOS: ESTRATEGIAS
- 2.5.- TÉCNICA DE PUENTE A FUTURO: PARA LA CONSECUCCIÓN DE UN OBJETIVO
- 2.6.- ESTRATEGIA POPS: CÓMO CONSEGUIR UN OBJETIVO

3.- SISTEMAS REPRESENTACIONALES Y CLAVES SENSORIALES

- 3.1.- SISTEMAS REPRESENTACIONALES
- 3.2.- LOS ACCESOS OCULARES
- 3.3.- EMPATÍA Y RAPPORT
- 3.4.- PAUTAS PARA ESTABLECER RAPPORT Y LOGRAR EMPATÍA
- 3.5.- LAS CLAVES SENSORIALES

4.- METAMODELO DEL LENGUAJE. CALIBRACIÓN. ANCLAJES

- 4.1. METAMODELO DEL LENGUAJE
- 4.2.- LA CALIBRACIÓN EN PNL
- 4.3.- ESTADO ASOCIADO Y DISOCIADO
- 4.4.- LOS ANCLAJES

5.- SUBMODALIDADES EN PNL. INTELIGENCIA EMOCIONAL

- 5.1.- SUBMODALIDADES
- 5.2.- APLICACIONES DE LAS SUBMODALIDADES EN PNL
- 5.3.- INTELIGENCIA EMOCIONAL

6.- METÁFORAS. MODELO POPS. CREENCIAS

- 6.1.- LAS METÁFORAS
- 6.2.- NIVELES NEUROLÓGICOS
- 6.3.- MODELO POPS AVANZADO
- 6.4.- LAS CREENCIAS

¿QUÉ VAS A CONSEGUIR CON ESTE CURSO?

IMPULSAR TU CARRERA PROFESIONAL

Adquirirás los conocimientos que necesitas para ser un experto y llegar a lo más alto:

- Refuerza tu CV y conviértete en un profesional más valorado por las mejores empresas.
- Aumenta tu empleabilidad.
- Aprende a innovar en tu trabajo actual.
- Aprende a pensar y hablar como experto en dirección de equipos y liderazgo.
- Entiende el ecosistema actual más innovador.
- Complementa tu formación especializada o técnica.

MEJORAR TU EMPRESA

Obtendrás el conocimiento y desarrollarás las habilidades clave para convertir una empresa del montón en una empresa ganadora:

- Definir objetivos.
- Diseñar propuestas de valor para diferenciarte y crecer.
- Aprenderás a innovar en tu modelo de negocio.
- Gestiona mejor tus equipos comerciales.
- Aprenderás a vender más y mejor.
- Entenderás la importancia del Coaching para cualquier actividad.

MODALIDAD

100 % ONLINE.

Una vez recibida tu matrícula enviaremos a tu correo electrónico las claves para acceder al Campus Virtual, donde encontrarás todo el material de estudio necesario.

Fecha de inicio: a elegir.

Tú decides cuándo empezar, y dónde estudiar.

Duración: 40 horas.

Dispones de 3 meses para finalizar el curso una vez formalizada la matrícula. No obstante, podrás solicitar cuantas prórrogas necesites por diferentes motivos justificados.

TITULACIÓN OBTENIDA

Una vez finalizados los estudios y superadas las pruebas de evaluación, el alumno recibirá la titulación emitida por nuestra **Escuela de Negocios**:

Diploma de **Experto en Coaching Empresarial y PNL**